

Νικόλαος Δ. Πατέρας: “Πρωταγωνιστεί στην αγορά των feeder containerships”

Ξεκίνησε 23 χρονών στην εταιρεία “Pateras Brothers” του πατέρα του Διαμαντή και του θείου του Ιωάννη μετά από την μεγάλη ναυτιλιακή κρίση του 1982-1986. Στην δεκαετία του 1990 ίδρυσε την Pacific & Atlantic ήταν ο νεότερος Έλληνας πλοιοκτήτης 35 ετών με 50 πλοία.

Έως το 2008 είχε διαισθανθεί την επερχόμενη οικονομική κρίση και πούλησε όλο τον στόλο του, ενώ από το 2015 έως σήμερα έχει επενδύσει περίπου \$260 εκατομμύρια αποκτώντας ένα στόλο 40 feeder containerships μεταξύ 1000-1500τεu.

Ο Νικόλαος Διαμ. Πατέρας γεννήθηκε στην Αθήνα το 1963. Αποφοίτησε από το Κολλέγιο Campion το 1981. Σπούδασε στο City London of Polytechnic έως το 1984. Υπηρέτησε στο Πολεμικό Ναυτικό τη θητεία του από το 1984-1986. Το 1986 ανέλαβε τα ηνία της “Pateras Brothers” του πατέρα του Διαμαντή και του θείου του Γιάννη και το 1992 ίδρυσε την “Pacific & Atlantic”.

Το 2015 ίδρυσε την “Contships” που δραστηριοποιείται στα feeder containeships.

Τους θερινούς μήνες 1981-1984 ταξίδευε στα πλοία της εταιρίας για πρακτική εξάσκηση.



Νικόλαος, Διαμαντής, Γιάννης και Γιώργος Πατέρας στη πλώτη δεξαμενή της Cosco τον Μάιο 2020 σε δεξαμενισμό πλοίου της Contships

- Περιγράψτε μας τα πιο σημαντικά γεγονότα /αποφάσεις που άλλαξαν την καριέρα σας στη ναυτιλία.

- Παρέλαβα την οικογενειακή ναυτιλιακή εταιρία “Pateras Brothers” από τους Διαμαντή και Γιάννη – πατέρα και θείο μου αντίστοιχα- το 1986 σε ηλικία 23 ετών.

Κατάφερα με προσεκτική μελέτη της αγοράς στις αρχές της δεκαετίας του '90 μέχρι το 2000 να έχω αγοράσει 50 πλοία.

Έως το 2008 διαβλέποντας την επερχόμενη οικονομική κρίση πούλησα σε καλές τιμές όλο μου το στόλο.

Επανάλθα το 2015 επενδύοντας σε πλοία containers.

Έως σήμερα η “Contships” έχει αποκτήσει έναν στόλο 40 πλοίων. Παρά την αδύναμη ναυλαγορά η εταιρία θα συνεχίσει την επέκταση της στον κλάδο με προσεκτικές επενδύσεις.

Η Contships μετέφερε 750.000τεu με τα πλοία της το 2019 και απασχολεί 800 ναυτικούς.

Ο τομέας των feeder containeships είναι μια δυναμική εξειδικευμένη αγορά όπου λόγω των μικρών αποστάσεων τα πλοία μπορεί να πραγματοποιήσουν 2-3 ταξίδια μέσα σε μια εβδομάδα.

Μεταξύ άλλων η “Contships” συνεργάζεται με όλους τους μεγάλους ναυλωτές και δραστηριοποιείται σε έναν τομέα όπου η αξιοπιστία και η εξυπηρέτηση είναι απαιτούμενα συστατικά της επιτυχίας.

- Γιατί επιλέξατε να ακολουθήσετε τον τομέα της ναυτιλίας; Η οικογένεια έχει παίξει σημαντικό ρόλο;

- Από μικρό παιδί αγαπούσα την ναυτιλία και τους θερινούς μήνες 1981-1983 ταξίδευα με τα πλοία της εταιρίας για πρακτική εξάσκηση.

Συνεπώς και εγώ και οι προηγούμενες πέντε γενιές της οικογένειάς μου ασχολούμαστε με τον εφοπλισμό και είμαστε η συνέχεια αυτής της λαμπρής ελληνικής ναυτικής παράδοσης.

- Ποια στοιχεία του χαρακτήρα σας και της ιδιοσυγκρασίας σας καθόρισαν την πορεία σας στη ναυτιλία;

- Το ένστικτο αποτελεί ένα βασικό προσόν σε κάθε φάση της δουλειάς μας καθώς ένας σημαντικός τομέας είναι οι αγοραπωλησίες πλοίων. Πρέπει να αγοράζεις πλοία όταν οι άλλοι πωλούν είτε επειδή οι ναύλοι είναι πολύ χαμηλά και επιθυμούν ν' αποφύγουν συσσωρευμένες οικονομικές επιπτώσεις ή διότι αντελήφθησαν ότι δεν μπορούν να διαχειριστούν κερδοφόρα τα πλοία τους. Επίσης θα πρέπει να είσαι συνεπής να τηρείς τις συμφωνίες με τους ναυλωτές και τις τράπεζες και να έχεις καλό όνομα στην ναυτιλιακή αγορά.

- Σήμερα η ναυτιλιακή βιομηχανία αντιμετωπίζει πολλές προκλήσεις, όπως αύξηση του προστατευτισμού, επαναστατικές τεχνολογίες και νέοι περιβαλλοντικοί κανονισμοί.

Μπορεί σήμερα ένας νέος να δημιουργήσει μια εκπληκτική καριέρα στη ναυτιλία με την δική του αξία;

- Το μέλλον της εμπορικής ναυτιλίας δεν μπορεί παρά να διαγράφεται λαμπρό για τους ανθρώπους που τολμούν να αναλαμβάνουν ρίσκα και να είναι καινοτόμοι.

Η ναυτιλία μας ελέγχει 4,000 περίπου πλοία και το 18% του παγκόσμιου tonnage. Και το ποσοστό αυτό βαίνει διαρκώς αυξανόμενο με νέα πλοία υπό ναυπήγηση. Δηλαδή η χώρα μας έχει στα χέρια της μια υπερδύναμη.

Η ναυτιλία πρέπει να μείνει σε ελληνικά χέρια. Οι Έλληνες αξιωματικοί πάνω στα πλοία μας είναι απαραίτητοι όχι μόνον γιατί τους διακρίνει ιδιαίτερη ναυτοσύνη, αλλά διότι έτσι εξασφαλίζεται ο δεσμός της χώρας με τη ναυτιλία της. Γι αυτό πιστεύω ότι υπάρχει λαμπρό μέλλον τόσο για τα νέα παιδιά που θέλουν να ακολουθήσουν το ναυτικό επάγγελμα όσο και για εκείνα που σπουδάζουν την ναυτιλιακή επιστήμη.

- Ο καπετάν Ιωάννης Δ. Πατέρας είχε πει: “τα χρήματα που κερδίζουμε στη ζωή είναι δανεικά και γι' αυτό είναι χρέος μας να τα επιστρέφουμε στην κοινωνία”.

Υποστηρίζετε δραστηριότητες κοινωνικής ευθύνης;

- Βοηθάμε συνανθρώπους μας που έχουν βρεθεί σε οικονομική ανάγκη μέσω του ιδρύματος Νικολάου Δ. Πατέρα. Έχουμε ενισχύσει σε τακτά διαστήματα οικονομικά, οικογένειες, σχολεία, νοσοκομεία και εκκλησίες, και θεωρώ ότι είναι ευλογία να συνεχίσουν αυτό το έργο και τα παιδιά μας.

Nikolas D. Pateras: "Leading the market of feeder containerships"

He took the helm of the family shipping company "Pateras Brothers" in 1986 at the age of 23 right after the shipping crisis of 1982-86. At that time the company was controlled by Diamantis and John, his father and uncle. In the early 1990 he, founded "Pacific & Atlantic" and the company gradually invested around \$250m in mmp's and bulkers, between 1994-2004.

At the dawn of the new millennium at the age of 35 years he controlled a fleet of 50 dry cargo ships ranging from handysize to panamax.

Examining very carefully the shipping market fundamentals he foresaw the economic crisis and from 2006 until 2008 he sold his entire fleet at favourable prices avoiding the impact of the recession.

He returned to the market in 2015 when he established "Contships" acquiring 40 feeder containerships between 1,000 and 1,500 teu.

Nikolas Pateras was born in Athens in 1963. He graduated from Campion School in 1981. He studied in the City London of Polytechnic until 1984.

He served his military service in the Hellenic Navy from 1984-1986.

During the summer months from 1981-1983 he enrolled on vessels for gaining essential maritime experience and skills.



"Contship Sun", 966teu, built 2007

- Describe the most critical events/decisions that changed your life/career in shipping,

- I took the helm of the family shipping company "Pateras Brothers" in 1986 at the age of 23 after the shipping crisis of 1982-86. At that time the company was controlled by my father, Diamantis and my uncle, John.

It was a very hard time for all shipping companies and banks. In the early 1990's I founded Pacific & Atlantic and the company gradually invested around \$250m in multipurpose ships and bulkers. At the dawn of the new millennium, we were managing 50 dry cargo ships of all sizes, from handysize to panamaxes. From 2005 and until 2008 I anticipated the forthcoming economic crisis and sold the ships at very favourable prices avoiding the impact of the recession.

I established "Contships" in 2015 and invested in the feeder containerships sector exploiting opportunities.

Today Contships has a fleet of 40 vessels with a carrying capacity of 45,000 teus.

Contships employs 800 seamen and has carried 750.000 teu in 2019. Despite the weak charter market and under the right circumstances, the company will continue its expansion.

The feeder sector is a dynamic niche market where our vessels carry large volumes of containers between short distances for regional ports.

Contships is working with all major charterers and has already made a name for itself in a sector where reliability and high quality service is a "must" for success.

- Why did you choose to follow the field of shipping? Has the family played a significant role?

- I was fascinated from a very young age. Whilst I was a student during the summer months from 1981-1983 I enrolled on the family vessels for gaining working experience and maritime skills. Both myself and my five preceding generations were involved in shipping continuing a long tradition.

- What are the special qualities of your character and mentality that defined your career in shipping?

- My good instinct and commercial feeling has played a significant role in dealing with Sales and Purchases agreements. You have to buy when others are selling either because freight rates are too low and they want to avoid adverse economic impact or because they have come to realize that they are unable to manage their ships profitably. Besides these characteristics you have also to be credible and consistent to the charterers and the banks.

The good reputation in the shipping market is the most valuable asset.

- Today the shipping industry faces many challenges such as increase of protectionism, revolutionary technologies and new environmental regulations.

Is it possible for a young entrepreneur to build a remarkable career in shipping from scratch?

- The future of merchant shipping can be brighter for the young people who are creative and innovative.

The Greek shipping industry controls 18% of the world's tonnage. And this percentage is constantly rising, especially with vessels under construction. In other words, our country has a superpower in its hands.

The shipping industry ought to remain in Greek hands. Young generation must be encouraged to study the maritime science and follow the a seagoing career. Greek officers' presence onboard ships are necessary not only because they are highly qualified but also because this ensures the country's link with its shipping industry.

- Captain John D. Pateras said: "The money we earn in life is only borrowed and for this reason, we ought to return it to society".

Do you support social responsibility activities?

- We help people who are in economic distress and we provide assistance to schools hospitals and churches all over Greece through our nonprofit foundation "Nikolas D. Pateras". We feel it is our duty to do so and we aim to pass on this blessing to our children.